

# 金融春风助企“开门红”

## 湖州银保监分局开展“大走访大调研大服务大解题”

奋进“春天里”，冲刺“开门红”。连日来，湖州银保监分局领导班子分组深入开展“大走访大调研大服务大解题”活动，赴政府部门、企业、金融机构，了解金融服务实体经济中的“难点”“堵点”，破题解难提振发展信心。

在市金融办，双方就金融服务实体经济、风险防控、改革创新等2023年度银行业保险业重点工作进行沟通。

在德清县，听取监管组工作情况汇报，实地走访浙江泰普森休闲用品有限公司、浙江隆泰医疗科技股份有限公司，了解生产经营现状、金融服务需求等，精准高效服务企业发展。

自2月开展活动以来，湖州银保监分局坚持问题导向、目标导向、效果导

向，把发现问题、解决问题、完善机制作为活动的根本出发点和落脚点，先后赴政府部门、企业、金融机构走访23次，面对面了解金融服务实体经济等工作中存在的困难和问题，共同探寻进一步提升金融服务实体经济、优化营商环境质效的办法。

金融是实体经济的血脉，服务实体经济发展是金融的天职，也是金融的宗旨。一直以来，该局全面贯彻新发展理念，推动金融服务实体经济提质增效。2022年，出台银行业保险业贯彻落实实体经济一揽子5方面20条政策措施，开展助企纾困稳增长政策落地专项督导。

迭代升级“双保”助力融资支持机制，累计向中小企业发放“双保”助力贷177.84亿元，深化“连续贷+灵活贷”机制，贷款余额占企业流动资金贷款的

58.76%。新发放普惠型小微贷款平均利率较年初下降0.57个百分点，保险业保费平均降幅15.3%。持续强化重点领域金融保障，各项贷款、小微贷款、制造业贷款同比增速分列全省第一、第二、第三位，绿色贷款、涉农贷款保持快速增长。

全年稳增长，关键看首季。为助力经济工作开好局、起好步，春节以来，湖州银保监分局马不停蹄抓落实，联合地方政府开展“三聚三保三落实”送政策送温暖活动，以“双送”活动走访企业为重点，主动深入进企业、走车间，向企业生产经营、金融需求、政策享受等情况，实打实帮助企业解决困难、提振信心，助力企业轻装上阵谋发展。

强化政策协同，形成合力。该局通过走访各政府部门，加强与对口地方政

府部门沟通交流，就工作推进过程中需要政府部门协同配合事项，面对面开展沟通协调，建立健全常态化工作机制，共同解决金融服务实体程中比较突出的重点难点问题。

政策暖人心，落实是关键。湖州银保监分局以各项政策落实情况为重点，全面了解银行保险机构现实需求及运转情况，研究解决政策落实中银行机构面临的难点、堵点。把支持经济稳增长放在突出位置，充分发挥金融作用，聚焦重点领域和薄弱环节，主动做好结构优化和服务保障工作，提振市场信心、激发市场活力，全力支持地方经济持续恢复和高质量发展。

金融活，经济活。湖州银保监分局持续引领银行业保险业加大对地方经济高质量发展金融支持力度，为经济“开门红”“开门红”增添动力引擎。



### 普惠小微

#### 湖州银行：多举措全产品服务小微企业

今年初，浙江广成建设发展集团有限公司因业务增长需求，亟需进行融资。湖州银行主动接洽，针对该企业“轻资产、科技型”的特点，结合知识产权质押贷款产品特点以及政府贴息政策，评估企业知识产权价值和资信情况，制定一对一的融资方案，为企业发放了知识产权质押贷款1000万元，将企业的无形资产成功转换为支持企业发展的有形资产。

开年以来，湖州银行聚焦小微企业和制造业，送金融春风，全力支持企业稳生产、拓市场、扩投资，助企实现“开门红”。对传统产业加大中长期资金支持；

对高新技术企业、“专精特新”中小企业、科技型中小企业等，增加信用贷、首贷户的投放力度；对产业链上下游企业，在有效控制风险基础上，优化供应链金融服务。

多举措全产品服务小微企业。深化和政府性融资担保机构的多维度、多层面的合作，实现“担保优+”的联动效应；用好鲜活诚信通、科技企业信用贷等特色产品，支持小微企业获得免抵押免担保的信用贷款支持；优化升级“更新贷”等信贷产品，科学匹配贷款期限和生产经营周期，降低企业融资成本。

#### 泰隆银行湖州分行：“单单可融”助乘风破浪

某科技公司经营石墨地板生产销售。开年以来，随着国外订单逐步增加，企业需大量采购原材料，流动资金需求增加。泰隆银行南浔支行经过深入调查，为客户提供了定制方案，按照每笔订单合同给予相应的订单融资。考虑到汇率波动较大，支行与客户签订了外汇衍生品协议，帮助客户锁定汇率，减少汇率波动带来的影响。

泰隆银行湖州分行去年推出小微外贸企业“单单可融”专项活动，针对“有信保保单、有外贸订单”的客户开展全量联系和走访，鼓励小微外贸企业申领信

保免费保单，利用“贸E贷”“远期随心结”等特色产品，为外贸企业的结算、融资、汇率避险等提供一揽子服务。截至目前，共服务小微外贸企业400余家，为近百户企业提供低息贸易融资支持。累计发放贷款折人民币5.1亿元，已签约汇率避险产品客户近40家，签约金额超1000万美元。

同时，聚焦小微制造业企业，支持传统制造业数字化、智能化、绿色化改造提升，加强设备更新和技术改造信贷保障。通过减费让利、加大信用贷款投放、创新融资服务等系列措施提升制造业贷款规模。

#### 绍兴银行湖州分行：“满分贷”解企业燃眉之急

绍兴银行湖州分行客户经理日前在走访某家具客户时了解到，该企业由于市场回暖订单增加，原有厂房需扩建，占用部分自有资金，造成流动资金缺口，客户了解到部分银行抵押贷款的抵押率均在70%左右，贷款额度一时不能满足企业生产经营需要，企业主十分焦虑。针对上述情况，该行客户经理为该客户推荐该行的特色产品“满分贷”，以最优惠利率为其授信1000万元，解决了客户的燃眉之急。

“满分贷”产品主要客群为国际小微企业客户、个体经营户（含个体工商户）和小微企业主，以个人住宅抵押为前提的标准化信贷产品，抵押率最高达100%，额

度最高1000万元。该产品抵押率高、审批时效快、审批链条短，能解决小微客户融资需求。

近年来，绍兴银行湖州分行紧紧围绕总行“2+5”战略，围绕实体经济，实现区域“续接发展”挖掘数据价值、打造精品数字化产品，做好“融资、融商”的普惠金融商业模式以及投贷联动、商投互动新模式，加大对现代化服务业、战略性新兴产业和民营经济的支持力度。截至2月末，该行较年初新增普惠口径小微贷款15528万元，较年初新增普惠口径小微贷款户数177户，其中当年新增普惠口径小微贷款金额列全总行第2位、户数列全行第1位。

#### 工商银行湖州分行：精准适配服务高质量发展

湖州某金属制品有限公司是湖州一家老牌的锻压生产企业。因设备购置与更新改造需要资金，工行湖州分行主动与企业对接，全面了解企业金融需求，第一时间为企业设计了金融服务方案，仅用6天便完成收集资料、制定方案、项目评估等一系列审批手续，为该企业成功发放8000万元的设备购置贷款。在设备改造完成后，企业电弧炉冶炼单位产品能耗水平可从76.22千克标准煤/吨降低到67千克标准煤/吨，达到标杆值，每年可节约2300吨标准煤。

服务制造业是工行的优良传统，工行湖州分行始终坚持把服务制造业高质量发

展作为主责主业，摆在突出位置，围绕“双循环”发展新格局，加大先进制造业、战略新兴产业、绿色智造等产业的支持，持续提升金融服务制造业的精准性、适配性，做实金融支持地方产业发展。近年来，工行湖州分行将制造业企业的走访活动进行了全行的系统化规范，推出了“湖州工行制造业企业大走访活动”，及时了解企业需求，把最新的政策和服务传递给企业。同时，不断优化企业的融资结构，创新融资产品，比如加大中长期制造业贷款的投放、提供各类线上融资和多种信用贷款。

#### 民生银行湖州分行：“输血强心”护航专精特新

安吉县龙威家具有限责任公司致力于家具及配件、销售、研发，是国家高新技术企业、省级专精特新企业。目前，该公司在手预订单超5200余万元，预计2023年可实现销售收入约4亿元以上。销售增长，使得企业急需补充流动资金采购原材料。针对这一情况，民生银行湖州分行迅速行动，及时为企业发放1000万元短期流动资金贷款，从审批到发放仅用了1个月时间，助力企业扩大产能。

民生银行湖州分行创新产品与经营模

式，深度融入地方经济发展，以精心配制的服务方案、高效便捷的申请流程、优惠实际的贷款利率，主动加大信贷支持力度，快速响应企业融资需求，全面支持企业全面复工复产。

特别是针对专精特新企业，该行创新金融产品“科创贷”，开展服务专精特新企业发展专项行动，定期为企业“把脉会诊”，收集企业反映的各类问题和建议，建立“一户一策”专项台账，逐一做好应对反馈，实现精准帮扶，确保企业各项资金诉求能够第一时间得到回应。

#### 中国太保产险湖州中支：创新服务为企业保驾护航

湖州东科电子石英股份有限公司是一家专业制造半导体（太阳能）用石英产品及微电子封装的中外合资企业，是浙江省高新技术企业。为助推该企业新材料创新成果转化和应用，中国太保产险湖州中支第一时间对接该企业相关负责人，并制定相关配套方案，为企业提供约4000万元新材料保险保障，同时配套1000万元企财险风险保障，完善企业发展保障体系，为企业高质量发展保驾护航。

中国太保产险湖州中支作为政企合作示范单位，推出“专精特新”金融服务，组织专业团队，强化重点企业服务，开展企业大走访，深入企业调研需求，精准研发保险产品，把最新的政策与服务及时传递给企业；为新材料企业客户建立“绿色通道”，从服务团队配置、理赔服务、风险管理等方面制定周密细致的服务计划，把新材料保险项目各项服务落实到位，为企业保驾护航。

#### 中国银行湖州市分行：跨境金融服务外贸保稳提质

某不锈钢生产企业与日本客户签订大额订单，外方客户要求提交预付款保函和履约保函。中行湖州市分行积极发挥传统优势，与企业密切沟通对接保函条款、风险提示，顺利开出涉外预付款保函720万美元、履约保函90万美元，为订单顺利开展提供增信保障。

中行湖州市分行发挥外汇外贸专业优势，持续提升跨境金融服务水平，为外贸保稳提质注入金融活力，多措并举支持外贸企业抢订单拓市场。为精准施策服务外贸企业，该行专门成立服务小组，持续开展外贸企业走访行动。依托自身国际信誉和跨境金融服务专业优

势，为“出海抢单”外贸企业提供增信支持和结算支持。

同时，从便利化措施、服务对接、减费让利等方面入手，为外贸企业提供全方位跨境金融服务。畅通线上金融服务内容，提供在线开证、保函、供应链融资、结汇等线上产品服务，提升业务办理效率；持续优化跨境汇入汇款直入账服务，为外贸企业提供7×24小时境外款项汇出后秒级入客户账户的功能，提高了入账效率；主动为企业减费让利，为200余家企业给予跨境汇款等业务手续费专项优惠，为近600家企业结售汇汇率专项优惠。

#### 中国信保湖州营业部：政策性保险支持企业“走出去”

湖州某工程机械企业从2010年起投保了政策性短期出口信用保险，在海外市场开拓中充分利用信保订单、拓市场的功能。该企业在2022年接到巴西买家490万美元的意向订单，主要用于圣保罗市轨道交通项目的建设，但该订单付款账期长达两年，因账期过长，已超过政策性短期出口信用保险的承保范围，该订单一度陷于停滞的困境。

湖州信保知难不畏难，多次与企业会商，依托中信保巴西工作组，多方分析项目情况、买方资质、贸易细节后，通过三上三下历时两个月的不懈努力，最后创新使用“特定合同保险”产品实现成功承保。该业务的承保为今后湖州企业开发有项目背景的长账期大额海外订单提供了可复制的信保方案，具有良好的示范效应。

中国信保湖州营业部发挥政策性职

能，强化出口信用保险风险保障作用，运用多种政策性保险产品助力企业“走出去”，持续扩大出口信用保险的覆盖面，将更多企业纳入出口信用保险服务支持体系，积极护航湖州企业外贸高质量发展。

该营业部将不断优化承保和理赔条件，保持积极承保政策，提高有订单企业政策性金融资源配置的精准性；积极落实浙江信保与省商务厅联合开展的《助参展送资信、助力千团万企拓市场》等专项活动，助力企业出国（境）拓市场、稳订单，开拓多元化市场；加大对中小微企业的支持力度，扩大小微企业政府平台覆盖面；扩大融资增信规模，帮助企业缓解“接单难”问题；持续提升理赔服务水平，在保持政策稳定性的基础上，不断优化贸易理赔追偿服务措施，充分发挥出口信用保险风险保障作用。

#### 南浔农商银行：“政银担”助力农企起好步

在练市镇粉本农业科技（湖州南浔）有限公司养殖基地内，工作人员忙着检查虾苗成长情况和安装防逃网，做好扩大养殖规模的准备。“现在工厂化养殖每亩年产量约9.3万斤，平均售价每斤100元。”总经理丰根说，能有现在的发展，离不开南浔农商银行的帮助。

因为前期大量资金用于设备改造升级，粉本农业开年后陷入了资金困境，无力购买青虾苗。南浔农商银行走访了解后，携手担保公司，按照急事急办、特事特办的原则，第一时间为其发放300万元“政银担”贷款。

为有效破解农业企业担保难问题，南浔农商银行与浙江省农业融资担保有限公司合作，构建“政银担合作、省市县协同”的农担服务机制和风险分散机制，提供以信用为主、免抵押、低费率、降门槛、简手续的“政银担”贷款业务。已累计发放信贷资金1.23亿元。该行围绕乡村振兴工作展开“走千家，访万户”的精准营销，在流程上建立“绿色通道”，在利率上实现“绿色优惠”，在农业生产关键领域畅通信贷准入、审批、投放的全流程办贷服务。至今年1月末，已发放涉农贷款226.76亿元。

#### 人保财险湖州市分公司：“绿色保险”强村富农促振兴

在安吉县的白茶种植园，一支特殊的队伍为白茶生产保驾护航。原来，人保财险湖州市分公司开发了“安吉白茶低温气象指数保险”，护航安吉白茶产业化、规模化、品牌化发展。自2月以来，该公司组织农村协保员开展“白茶气象指数保险”驻村承保工作，集中办理时间，提高投保效率。仅3天时间，承保超过5000亩，为白茶开采提供充分保障。

人保财险湖州市分公司持续做好农业保险“提标、扩面、增品”，充分发挥政策性农业保险的重要作用，助力农业农村现代化发展与农村改革。

白茶是我市重点特色产业农业，茶叶春季低温受损直接影响茶农的收入，针对这一

情况，人保财险湖州市分公司开发了安吉白茶、德清茶叶、长兴茶叶及长兴茶叶的低温气象指数保险，努力保障茶农收入。人保财险湖州市分公司还针对全市农林牧渔等农业产业特点，持续推进主粮作物保险（水稻、小麦、玉米），确保主粮作物承保覆盖率在70%以上；做好规模生猪养殖场，生猪养殖保险全覆盖，落实生猪稳产保供。发挥政策性农险的作用，加快农业设施大棚保险承保；逐步提升淡水鱼保险覆盖率，保障农业首位产业发展。稳定农民收益，高效推动地方特色农险持续创新。探索开办湖羊养殖全成本保险，支持湖羊产业振兴；推动水稻价格指数保险扩面，保障粮食安全。

#### 农业银行湖州分行：“村游富农”助推乡村振兴

新冠疫情冲击一度让田园嘉乐比景区按下了暂停键。浙江山水灵峰集团有限公司为拓展疫情后旅游市场，进一步扩大客户群体、留住客户，持续增加UPO、摩天轮等游乐设备。得知企业扩大规模的需求后，安吉农行迅速上门对接，为客户报批了低息的设备更新再贷款1000万元授信，为景区游乐设备更新提供金融支持。同时，针对企业中期贷款需求，新增4000万元中期流动资金贷款授信，解决客户景区发展资金不足的后顾之忧，赢得客户的好评。

为落实市政府金融支持文旅业政策，围绕促

进农民“富起来”、推动农业价值“长起来”、实现景区村庄“强起来”三大目标，推动金融赋能乡村振兴，创新金融服务乡村文化和旅游产业发展模式，建立“政银村”直通车，湖州农行与湖州市文化广电旅游局共同推出湖州市“村游富农”金融合作项目，致力于推进农村文化和旅游产业结构升级、农民增收渠道多元化及景区村庄整体跃升，共同推进湖州市“文旅+金融”产业发展。湖州农行利用信贷产品和增值服务的综合优势，发布“乡村旅游带头人贷款”“乡村旅游富农贷款”“乡村旅游富村贷款”等“村游富农”系列绿色金融服务产品。

#### 安吉农商银行：20亿元“活水”涌入文旅

今年以来，安吉文旅市场强劲复苏。作为全县旅游行业的龙头企业，中南百草原景区春节7天累计接待游客3万余人次。“多亏了安吉农商银行真金白银的支持，让狮王酒店及时完成装修，赶上春节长假。春节期间，酒店和景点爆棚，公司经营更有起色。”景区财务总监给安吉农商银行客户经理打了道谢电话。她说，此前，安吉农商银行为企业提供了1500万元旅游纾困贷款，解决资金难题。

疫情发生以来，旅游行业普遍受到较大冲击。安吉农商银行积极响应上级政策，为文旅产业发展提供多样化金融供给、全方位金融服

务，努力解决文旅项目资金难题。去年12月，与安吉县旅游协会签订战略合作协议，在2023年向安吉县旅游服务业经营主体授信20亿元，助力旅游行业快速复苏。今年以来，安吉农商银行旅游纾困专项贷款累计授信2.2亿元。针对受疫情影响程度以及企业的还款能力、还款意愿，制定不同的解决方案，包括但不限于延期还本付息、无还本续贷、调整借贷计划等。同时，为全县民宿、酒店行业提供特色服务产品，向周边民宿、酒店产业发放贷款6.1亿元。

文/李华