许立的家人非常支持他的创业之路。

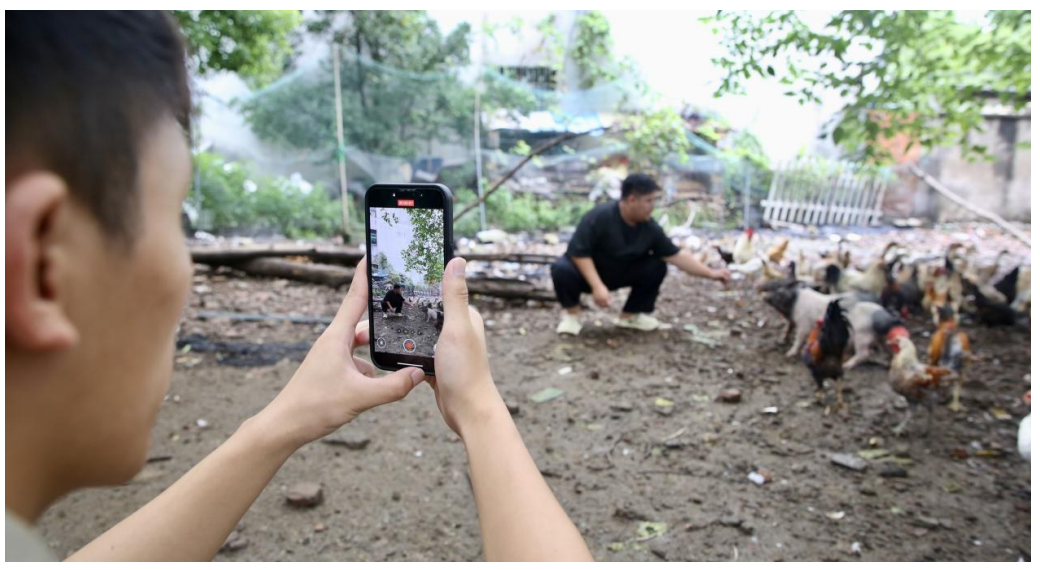
“鸡司令”的追梦路

记者 施莉娜 摄影报道

“自从我记事起，就喜欢养鸡，这是一种神奇的缘分。”作为一名返乡创业青年，00后的许立选择养鸡，让很多人不解。但养鸡不仅是他的爱好，更是他创业的初心和起点。

说起养鸡，许立侃侃而谈。“小时候，我的压岁钱都用来买鸡和鸡食，看着它们一天天长大，非常有成就感。2016年，身边的老师和朋友都来找我买小鸡和鸡蛋。大学期间，我注册了浙江立立农业有限公司，赚取了自己的学费。”后来，在家人的支持下，去年，许立带着大学同学一起回到家乡做自媒体，开启规模化创业之路。他们在长兴的一个山头租了300亩场地，养了3000多只鸡。许立每天的生活都很充实，早上5点多起床，拾蛋、喂鸡、直播、送货，每件事情都安排得井井有条。“每天大概能够收集1800多枚鲜鸡蛋，之后在线上售卖，市区下单的我都会送货上门。”许立向记者介绍。

现在，许立在各网络平台共拥有5万多的粉丝，成了一名小有名气的“鸡司令”。他不仅帮助很多村民就业，还经常公益直播助农，帮助村民自产的鱼干、笋干、茶叶、大闸蟹等农产品拓宽销路。“接下来，我想把品牌做得更好，严格把控品质，将家乡的优质农产品带给更多人品尝。”谈及未来，许立眼神坚定。



许立的直播间就在鸡棚里，让消费者实实在在看到鸡蛋的品质。

许立坚持原生态饲养，从不给鸡打抗生素。

许立和同事一起拍摄宣传视频。

许立在长兴县一山头承包了300亩地，专门用来养鸡。

异宠赛道觅新机

记者 施莉娜 摄影报道

南浔区和孚镇“鼠小白”养殖基地，95后的陈铭正和工作人员检查鼠舍环境以及小老鼠们的饲喂和生长情况。

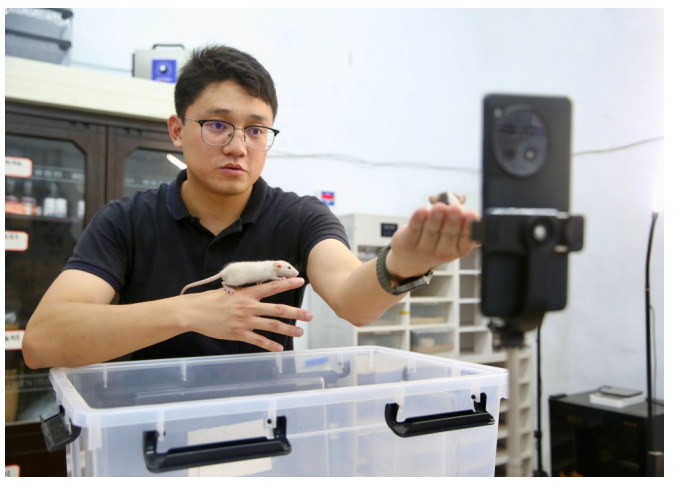
2021年，陈铭回到家乡，投身宠物鼠繁育领域。“随着大家饲养宠物需求多样化，异宠市场前景广阔。”他从品种筛选、养殖技术开始学习，逐步搭建繁育基地。现在，养殖场存栏鼠量已有3.5万只，包括花枝鼠、缎子鼠、仓鼠、小白鼠等8个宠物鼠品种，其中热门品种深受市场青睐，最高能卖到200多元一只，平均价格在60至80元一只。“除了宠物鼠的培育，还有饲料鼠、实验鼠，专门供给相应客户。”陈铭介绍说，他们每周都要往全国各地送货。空闲之余，他也会开直播，在线上销售。

这位年轻的“鼠司令”，用四年时间在异宠市场闯出一片天，实现个人创业梦，为乡亲们带来更多就业机会。“既能做自己喜欢的事，又能帮到乡亲们，我觉得特别有意义。”陈铭说，接下来他继续优化繁育技术，拓展销售渠道，为乡村振兴贡献自己的微薄之力。

出生28天的小鼠就可以出栏，深受年轻消费者的喜爱。

陈铭和工作人员一同检查小鼠们的饲喂和生长情况。

陈铭和工作人员一起打包给顾客发货。



陈铭定期线上直播，让更多人了解异宠市场，开拓销售渠道。

鼠舍每周都要消杀3到4次，确保小鼠们健康生长。