新闻热线 96345

抢抓宠物食品市场快速增长机遇期 中宠股份上半年营收净利双增



尽管疫情对产品运输产生一定影响,但宠物食品行业头部企业中宠股份半年报依然实现 定营收、净利润双增

8月14日晚间,中宠股份披露的2022年半年报显示,公司上半年实现营业收入15.90亿元,同比增长26.42%;实现归母净利润6834.53万元,同比增长12.62%;实现扣非净利润6688.74万元,同比增长20.38%。

产品量价齐升



目前,中宠股份主要产品包括宠物干粮、宠物湿粮、宠物零食等十余个产品系列,总计1000多个品种。

半年报显示,上半年公司主要品类收入均实现快速增长。其中,宠物主粮实现收入 1.45 亿元,同比增长 58.41%;宠物罐头实现收入 2.57 亿元,同比增长 31.57%;宠物零食实现收入 11.07 亿元,同比增长 20.51%。

据前述中宠股份相关人 士介绍,上半年公司重点打 造自主品牌形象,开拓宠物 主粮业务,有力带动了业务 规模的稳步增长;新西兰蜡 头厂PFNZ报告期实现并表, 进一步提升了宠物罐头业并 收入。同时,伴随公司品提 价,公司上半年业绩保持了 良好的增长势头。

中宠股份坚持"双轮驱动"战略,国内市场与国外市场同步开拓,自主品牌与代工生产共同发展。上半年,公司境内收入3.83亿元,同比增长

22.08%;境外收入12.06亿元,同比增长27.86%。

在境内市场,公司打造了以"Wanpy 顽皮"、"Zeal 真致"为核心的自主品牌矩阵,通过在抖音、快手、小红书、哔哩哔哩等新媒体平台的营销推广、达人测评、短视频种草等宣传方式,持续塑造品牌形象;在线下积极拓展合作门店的铺市陈列,快速提升市场声量和消费者认知。同时公司于2021年并购的宠物新品牌"Toptrees领先"在上半年也持续进行新品投放与宣传推广,取得了良好的成效。

在境外市场,公司主要以 OEM/ODM 模式 拓展市场。自 2014年起,公司陆续在美国、加拿大、新西兰自建和收购工厂。通过海外投资建厂,公司实现了本土化生产和本土化销售,提高了公司的抗风险能

力和盈利能

力。

抢抓国内市场机遇



欧睿国际数据显示, 2021年我国宠物食品市场规 模为481.88亿元,2017年至 2021年复合增速达24.80%, 行业正处于快速增长期。

巨丰投顾高级投资顾问陈昱成表示,中国宠物食品市场自2013年起进入高速发展期,近10年复合增长率达28.3%。

目前,在国内宠物食品市场格局中,玛氏、雀巢等外资品牌占据主导地位,巨丰投顾高级投资顾问朱华雷对记者表示,国内宠物食品企业主要有中宠股份、佩蒂股份以及已申报IPO的乖宝宠物,国内宠物食品行业仍以电商渠道为主导,依靠营销+代工模式。

"公司非常看好国内市场的发展前景,并制定了'三个聚焦'战略:聚焦国内市场、聚焦品牌、聚焦主粮,抢抓国内宠物食品市场高速增长的机遇。"前述中宠股份相关人士表示。

"与国外巨头企业相 比,我国宠物食品企业品牌 效应有待提升,另外行业集中度和市场占有率较低。"朱 华雷说。

广东省食品安全保障促进会副会长朱丹蓬对记者表示,面对快速增长的机遇期,国内宠物食品企业可从六个方面发力:一是品牌建设;二是渠道建设;三是产品创新升级;四是整体功能性突破;五是服务体系升级;六是增强客户黏性。

据介绍,中宠股份已在积极行动。一方面,公司不断加大研发投入,提升产品质量并加强国内市场建设;另一方面,投入巨资持续发力品牌建设,打造自主品牌矩阵,持续提升国内市场影响力。

"品牌建设是一个长期的过程,不可能一蹴而就。" 前述中宠股份相关人士表示,公司将持续深耕行业, 不断提升品牌影响力和美誉度

据《证券日报》

